



Curso de
Formación

Sede La Cartuja

CÓDIGO: 0627

Negociadores de convenios colectivos de Andalucía

1ª Edición

Modalidad - Virtual

Del 14 de mayo al 20 de junio de 2024

Dirección

Dr. D. Federico Navarro Nieto. Universidad de Córdoba.

CÓDIGO 0627 | Sede La Cartuja

Negociadores de convenios colectivos de Andalucía 1ª Edición

PRESENTACIÓN Y OBJETIVOS

CONTENIDO DE LA ACTIVIDAD

El curso forma parte de las actividades de la Escuela de Formación de Negociadores, integrada en la Cátedra UNIA sobre Negociación Colectiva y Relaciones Laborales de Andalucía.

El contenido del curso pretende una formación en materia de negociación colectiva con los siguientes contenidos:

MÓDULO 1. Estructura de la negociación.

El marco constitucional y legal de la negociación colectiva. El convenio colectivo del T. III ET. Estructura de la negociación colectiva. Los Acuerdos Interprofesionales. Reglas de concurrencia y prioridades aplicativas. El convenio aplicable en las subcontrataciones.

MÓDULO 2. Legitimación negocial (1ª parte).

Capacidad y legitimación para la negociación colectiva: el banco social. Legitimación simple, plena y decisoria. Ámbito empresarial, grupos de empresa y convenios franja. El principio de correspondencia. Composición de la mesa negociadora y variaciones en la representatividad en el banco social. Ámbitos supraempresariales. Sectores con problemas de cobertura negocial.

MÓDULO 3. Legitimación negocial (2ª parte).

Capacidad y legitimación para la negociación colectiva: el banco patronal. Legitimación simple, plena y decisoria. La problemática de la determinación de los sujetos legitimados en ámbitos supraempresariales. Sectores con problemas de cobertura negocial.

MÓDULO 4. Procedimiento negociador.

La promoción del inicio de la negociación del convenio. El deber de negociar de buena fe. Supuestos que legitiman la suspensión de la negociación. Asistencia a las reuniones de

negociación. El papel de la presidencia. La adopción de acuerdos. Eficacia jurídica del convenio colectivo. Exigencias formales. La duración del convenio: vigencia, prórroga, denuncia y régimen de la ultraactividad. Negociación durante y tras el fin de la vigencia: revisión parcial del convenio. Revisiones salariales.

MÓDULO 5. Contenidos de la negociación colectiva.

Los tipos de relación entre regulación legal y convencional. Contenido mínimo del convenio colectivo. Contenido normativo y obligacional. Contenidos convencionales relevantes. En particular: empleo y contratación, tiempo de trabajo, sistema de clasificación profesional y movilidad funcional, estructura salarial.

MÓDULO 6. Aplicación e interpretación del convenio colectivo.

La administración del convenio: la comisión paritaria. Las actividades de interpretación y aplicación del convenio.

MÓDULO 7. Gestión de conflictos e impugnación del convenio.

Los procedimientos de gestión de conflictos y su resolución en el marco de la negociación colectiva, en particular los sistemas extrajudiciales de resolución de conflictos. Impugnación del convenio colectivo. La demanda individual de inaplicación.

MÓDULO 8. Otros productos de la negociación colectiva.

Acuerdos de empresa y flexibilidad interna (Modificación sustancial de condiciones de trabajo, inaplicación de convenios). Legitimación negocial. Los períodos de consulta y gestión de los acuerdos. Los acuerdos de adhesión. Convenios colectivos extraestatutarios. Los acuerdos-marco y sectoriales europeos.

MÓDULO 9. Nuevos contenidos en la negociación colectiva.

Políticas de conciliación de la vida laboral y familiar y convenios colectivos. Medidas y planes de igualdad por razón de sexo. Los planes de igualdad LGTBI y los

CÓDIGO 0627 | Sede La Cartuja

Negociadores de convenios colectivos de Andalucía 1ª Edición

planes de movilidad sostenibles. Teletrabajo y desconexión digital. Controles empresariales y derechos digitales (privacidad, protección de datos). Transformación digital e Inteligencia Artificial.

MÓDULO 10. Habilidades para la negociación colectiva (1ª parte).

Perspectiva multidisciplinar y factores que hacen necesaria la negociación. Modelos de negociación. Fases de la negociación. Estrategias para una negociación eficaz. Soluciones extrajudiciales.

MÓDULO 11. Habilidades para la negociación colectiva (2ª parte): La negociación avanzada como metodología.

El proceso de negociación y sus elementos. Los estilos de negociación. Preparar negociaciones en equipo. El plan estratégico de negociación.

MÓDULO 12. Habilidades para la negociación colectiva (3ª parte): Aplicación práctica de la metodología de la negociación avanzada.

Formular un plan estratégico de negociación. Preparar un role-play de negociación a partir de un caso real. Role-playing negociando el caso real previamente preparado.

OBJETIVOS

- Objetivo Estratégico: Implementar formación específica a las personas negociadoras de los convenios.
- Objetivo Operativo: Facilitar formación especializada a las personas que conforman las Comisiones Negociadoras de los convenios colectivos sectoriales.

METODOLOGÍA

Sesiones online en el Campus Virtual de la UNIA.
14 mayo al 20 junio.
Una tarde por semana.
Dos grupos: martes/jueves (16:15-20-45 h.).
30 horas.

DESTINATARIOS

El curso va destinado a integrantes de mesas de negociación de convenios colectivos de Andalucía y asesores de los mismos.

CERTIFICADOS

El alumnado matriculado que acredite al menos la asistencia al 80% de la docencia, y supere el sistema de evaluación previsto en el curso, recibirá un diploma de aprovechamiento, que incluirá la carga lectiva y la equivalencia en horas.

RECONOCIMIENTO ACADÉMICO

El programa formativo permite la acumulación de créditos (mediante la fórmula de microcredenciales) y acceder a Certificado de Estudios Universitarios (para alumnos sin titulación universitaria) y al Diploma de Experto (alumnos con titulación Universitaria).

PROGRAMA ACADÉMICO

MÓDULO 1. Estructura de la negociación

14 y 16 mayo: 16:15 - 18:15 horas

Dr. D. Federico Navarro Nieto. Catedrático Derecho del Trabajo y de la S. Social. Universidad de Córdoba.

MÓDULO 2. Legitimación negocial (1ª parte)

14 y 16 mayo: 18:45 - 20:45 horas

Dr. D. Antonio Valverde Asencio. Prof. Titular Derecho del Trabajo y de la S. Social. Universidad de Sevilla.

MÓDULO 3. Legitimación negocial (2ª parte)

21 y 23 mayo: 16:15 - 18:15 horas

Dra. Dª Francisca Fuentes Rodríguez. Profa. Titular Derecho del Trabajo y de la S. Social. Universidad de Cádiz.

CÓDIGO 0627 | Sede La Cartuja

Negociadores de convenios colectivos de Andalucía 1ª Edición

MÓDULO 4. Procedimiento negociador

21 y 23 mayo: 18:45 - 20:45 horas

Dra. D^a Eva Garrido Pérez. Catedrática Derecho del Trabajo y de la S. Social. Universidad de Cádiz.

MÓDULO 5. Contenidos de la negociación colectiva

28 y 29 mayo: 16:15 - 18:15 horas

Dr. D. Antonio Costa Reyes. Prof. Titular Derecho del Trabajo y de la S. Social. Universidad de Córdoba.

MÓDULO 6. Aplicación e interpretación del convenio

28 y 29 mayo: 18:45 - 20:45 horas

Dr. D. Juan Carlos Álvarez Cortés. Catedrático Derecho del Trabajo y de la S. Social. Universidad de Málaga

MÓDULO 7. Gestión de conflictos e impugnación del convenio

4 y 6 junio: 16:15 - 18:15 horas

Dra. D^a Luisa Pérez Guerrero. Profa. Titular Derecho del Trabajo y de la S. Social. Universidad de Huelva

MÓDULO 8. Otros productos de la negociación colectiva

4 y 6 junio: 18:45 - 20:45 horas

Dra. D^a María Sepúlveda Gómez. Profa. Titular Derecho del Trabajo y de la S. Social. Universidad de Sevilla.

MÓDULO 9. Nuevos contenidos de la negociación colectiva

11 y 13 junio: 16:15 - 18:15 horas

Dr. D. M. Ángel Almendros González. Catedrático Derecho del Trabajo y de la S. Social. Universidad de Granada.

MÓDULO 10. Habilidades para la negociación colectiva (1ª parte)

11 y 13 junio: 18:45 - 20:45 horas

D. Federico Medina Ramírez. Abogado. Profesor asociado Universidad de Córdoba.

MÓDULO 11. Habilidades para la negociación colectiva (2ª parte): la negociación avanzada como metodología

18 junio: 16:15 - 20:45 horas

D. David J. Pardo Arquero. Rich & Asociados. Abogados y consultores.

MÓDULO 12. Habilidades para la negociación colectiva (3ª parte): aplicación práctica de la metodología de la negociación avanzada

20 junio: 16:15 - 20:45 horas

D. David J. Pardo Arquero. Rich & Asociados. Abogados y consultores.

PROFESORADO

Dr. D. M. Ángel Almendros González. Catedrático Derecho del Trabajo y de la S. Social. Universidad de Granada.

Dr. D. Juan Carlos Álvarez Cortés. Catedrático Derecho del Trabajo y de la S. Social. Universidad de Málaga.

Dr. D. Antonio Costa Reyes. Prof. Titular Derecho del Trabajo y de la S. Social. Universidad de Córdoba.

Dra. D^a Francisca Fuentes Rodríguez. Profa. Titular Derecho del Trabajo y de la S. Social. Universidad de Cádiz.

Dra. D^a Eva Garrido Pérez. Catedrática Derecho del Trabajo y de la S. Social. Universidad de Cádiz.

D. Federico Medina Ramírez. Abogado. Profesor asociado Universidad de Córdoba.

Dr. D. Federico Navarro Nieto. Catedrático Derecho del Trabajo y de la S. Social. Universidad de Córdoba.

D. David J. Pardo Arquero. Rich & Asociados. Abogados y consultores.

Dra. D^a Luisa Pérez Guerrero. Profa. Titular Derecho del Trabajo y de la S. Social. Universidad de Huelva.

Dra. D^a María Sepúlveda Gómez. Profa. Titular Derecho del Trabajo y de la S. Social. Universidad de Sevilla.

Dr. D. Antonio Valverde Asencio. Prof. Titular Derecho del Trabajo y de la S. Social. Universidad de Sevilla.

CÓDIGO 0627 | Sede La Cartuja

Negociadores de convenios colectivos de Andalucía 1ª Edición

ATENCIÓN AL ALUMNADO

Universidad Internacional de Andalucía.

Sede La Cartuja.

Monasterio Santa María de las Cuevas.

C/ Américo Vespucio nº2. Isla de La Cartuja. 41092.

SEVILLA

E-mail: sevilla@unia.es

[Http://www.unia.es](http://www.unia.es)

Teléfono: 954 462299

MÁS INFORMACIÓN

<https://www.unia.es/investigacion/catedras/catedra-de-negociacion-colectiva-y-relaciones-laborales-de-andalucia#formacion>

CONTACTO

catedra.negociacion.colectiva@unia.es



CÓDIGO 0627 | Sede La Cartuja

Negociadores de convenios colectivos de Andalucía 1ª Edición



INFORMACIÓN E INSCRIPCIÓN

Universidad Internacional de Andalucía

Rectorado. Sede La Cartuja

Monasterio Santa María de las Cuevas

C/ Américo Vespucio nº2. Isla de la Cartuja

41092. Sevilla

sevilla@unia.es

T. 954 462 299 / F. 954 462 288

